

コロナ禍を越えた新しい時代に向けてチャレンジしていく小規模事業者に向けて「いま、出来ることから始めてみよう」をテーマに販売促進・販路開拓につながるセミナーを開催します

スマホでOK！売上アップ・新規顧客開拓につながる

写真の撮り方「売れる・相手に伝わる写真撮影実践」

商品・サービス・広告の魅力UP

after コロナを見据えた「新しい生活様式」に対応するため、HP や SNS を活用した販売促進・販路開拓が必要ですが、その際、お客様に商品やサービス・広告宣伝などを強力にPR するツールが「写真」です。

本セミナーでは写真でお客様の「気になる」を引き出し、販路拡大・売上向上に直結する撮影方法と販売促進方法を伝授します！

今回のセミナーでは、講師が参加者の「何が分からないのか」の事例を多く持っているため、初心者の気持ちが変わっており、未経験や初心者の方も安心して参加いただける講座です。



こんな方におすすめ

- 新たなお客様を獲得したい、売上を増やしたい
- お客様の興味関心を引き、上手にお知らせしたい
- 字を書くのが苦手だ！書くこと自体が面倒だ！

日 時：令和4年8月29日（月）

初級編 午前の部：10時00分～12時00分

初級編 午後の部：15時00分～17時00分

初級編 夜間の部：17時30分～19時30分

※同一の内容です
ご都合の良い方にご参加ください

場 所：小平商工会館 2階 第1会議室

講 師：森下 齊 氏（株式会社エイチ・イーエル）

参加費：無 料

募集人数：各回 15名（1事業所2名様まで）※先着順

お申込み：TEL・FAX・窓口にてお申込みください

電話：042-344-2311 FAX：042-343-0505

※セミナーの性質上、オンラインでの研修は実施しません

またコロナ感染症の状況によっては延期となる可能性があることをご案内いたします